

# ふくらはぎ健康法タオ マネジャー キャリアパスプラン

## 働きやすい労働環境を実現

- ・週30~40時間が選べるフレックス制度  
(給与は労働時間によって計算し支給)
- ・年2回の賞与支給 (2nd. 以上)
- ・社会保険 完備
- ・子育て支援、急な休みに対応します

2022年6月更新

### 統括 スーパーバイザー

- ・店長を2名以上育成する
- ・適正な利益コントロールができる
- ・新システムのプロジェクトリーダーとなる
- ・G・OPENフォローアップを行う
- ・G・OPENの立案を行う
- ・年間経営計画の立案
- ・店舗人事の決裁

ランク	マネジャー トレーニー	2ndアシスタント マネジャー	1stアシスタント マネジャー	ストアマネジャー	スーパーバイザー	
トレーニング	<ul style="list-style-type: none"> <li>・日々の店舗運営の基本的なオペレーション習得と手順を身に付ける</li> <li>・OPEN、DAY、CLOSE、の運営を円滑に実行する</li> <li>・時間管理、自己管理、アピアランスが完全にできる</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・OPEN・DAY・CLOSEのチェック</li> <li>・P/Aの採用から人財化までができる</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ワークスケジュールが書ける</li> <li>・店舗商圏を把握している</li> <li>・短期目標を達成できる</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・P/Aリーダーを4人以上育成する</li> <li>・Q.S.Cを1つでもアップさせることができ</li> <li>・セールス増大のアクションがとれる</li> <li>・長期目標を達成できる</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・1stアシスタントマネジャーを2名以上育成する</li> <li>・適正な利益確保ができる</li> <li>・新システムの導入ができる</li> <li>・G・OPENの全責任を負う</li> <li>・システムを実行できる また改善できる</li> <li>・店舗MGRチームの人事立案</li> </ul>	
業務内容	<ul style="list-style-type: none"> <li>①P/Aの仕事内容を一通りできる</li> <li>②1人で開店業務と閉店業務ができる</li> <li>③1人で営業時間中の最低限の業務ができる</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>①P/Aの採用・面接・オリエンテーション</li> <li>②P/Aのトレーニング</li> <li>③P/Aの勤務評価</li> <li>④店舗運営の最低限の業務ができる           <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注</li> <li>・フロアコントロール</li> <li>・エネルギー管理</li> <li>・Q.S.Cの維持・向上</li> </ul> </li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>①P/Aのスケジューリングが作成できる</li> <li>②P/Aリーダーを育成することができる</li> <li>③新入社員(MT)をトレーニングすることができる</li> <li>④損益計算書の作成</li> <li>⑤ストアレベルマーケティングの計画と実行</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>①ピープルマネジメントができる</li> <li>②正社員ワークスケジュールの作成</li> <li>③正社員の勤務評価の実施</li> <li>④正社員の人事異動の立案（昇進・昇格）</li> <li>⑤店舗単位の販売促進の実施</li> <li>⑥店舗運営水準の維持・向上</li> <li>⑦店舗運営の熟練</li> <li>⑧損益計算書の管理可能費のコントロール</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>①管轄店舗のQ.S.Cの維持・向上とその責任</li> <li>②各店舗の正社員の評価と給与の決定</li> <li>③各店舗の正社員の人事異動の決裁（昇進・昇格）</li> <li>④損益計算書の責任</li> <li>⑤店舗運営の短期・長期の運営責任</li> <li>⑥売上に対する責任</li> <li>⑦正社員の採用</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>①SVとしてBレベル以上</li> <li>②フィールドコンサルタントとしての経営指導ができる</li> <li>③他のSVに対してリーダーシップを発揮できる</li> </ul>
給料	250,000円	270,000円～	320,000円～	400,000円～	500,000円～	750,000円～
トレーニング期間	3ヶ月	6ヶ月	1年	1年6ヶ月	2年	3年
トレーニングツール	O.T.C M.D.P. vol I	M.D.P. vol II	M.D.P. vol III 1st アシスタントマネジャー チェックリスト	ストアマネジャー デイベロップメントプログラム	SVハンドブック	フィールドコンサルタントマニュアル 商圏調査マニュアル